

Persbericht

Amsterdam, 17 februari 2017

Broker LYNX valt Binck aan in professionele beleggersmarkt

LYNX start met het actief aanbieden van haar brokerdiensten aan professionele beleggers. Hiermee gaat het bedrijf de strijd aan met BinckBank, Theodoor Gilissen en ABN AMRO. De brokerdiensten van LYNX hebben betrekking op zelfstandige vermogensbeheerders en hedgefonds.

Zie bijgaand persbericht van LYNX

Over LYNX

LYNX is dé specialist in online beleggen en na Binck/Alex de grootste online broker van Nederland. Klanten van LYNX kunnen met het bekroonde handelsplatform op alle belangrijke financiële markten ter wereld beleggen tegen extreem lage tarieven. Van 2009 tot en met 2012 is LYNX door het onafhankelijke beleggersmagazine Beleggers Belangen uitgeroepen tot beste en goedkoopste broker van Nederland.

LYNX is sinds 2007 actief op de Nederlandse markt en heeft naast haar hoofdkantoor in Amsterdam vestigingen in België, Duitsland en Tsjechië.

Persvoorlichting:

Youri Sleutel

T 020 6251524

E y.sleutel@lynx.nl

Persbericht

Amsterdam, 17 februari 2017

Broker LYNX valt Binck aan in professionele beleggersmarkt

LYNX start met het actief aanbieden van haar brokerdiensten aan professionele beleggers. Hiermee gaat het bedrijf de strijd aan met BinckBank, Theodoor Gilissen en ABN AMRO. De brokerdiensten van LYNX hebben betrekking op zelfstandige vermogensbeheerders en hedgefonds.

De toetreding van LYNX zorgt voor een nieuw hoofdstuk op de professionele markt. Eerder werd namelijk bekend dat NIBC, voormalig SNS Securities, stopt met het aanbieden van brokerdiensten aan zelfstandige vermogensbeheerders. Daarnaast verhoogde ABN AMRO Clearing de vereisten voor fondsbeheerders.

In de particuliere beleggersmarkt is de afgelopen jaren veel veranderd door de toegenomen concurrentie. Daarentegen bleek de professionele beleggersmarkt de afgelopen jaren juist stil te hebben gestaan. "Met lagere transactiekosten, geen bewaarloon en meer efficiency in het beheren van de klanten willen wij hier verandering in gaan brengen", meent Youri Sleutel, manager Professional Services van LYNX.

"In het afgelopen jaar hebben wij een groot aantal vermogensbeheerders en fondsbeheerders in Nederland gesproken. Uit deze gesprekken kwam naar voren dat met name transactiekosten en de vernieuwing van handelssoftware bij bestaande banken en brokers al jarenlang stilstaan. De toegenomen concurrentie op de particuliere beleggersmarkt lijkt totaal geen invloed te hebben gehad op de professionele beleggersmarkt", aldus Sleutel.

Verschuiving van behoefte

De laatste jaren ligt veel focus op de kosten binnen de beleggingsindustrie, waardoor vermogensbeheerders en fondsen gedwongen worden deze te drukken. Het verlagen van transactiekosten en het schrappen van service fee (of bewaarloon), zonder op kwaliteit van dienstverlening in te leveren, komt direct ten goede van het rendement van de eindklant. Sleutel verwacht daarom dat de komst van LYNX deze ouderwetse markt in beweging gaat brengen.

Daarnaast hebben vermogensbeheerders te maken met een grote groep nieuwe klanten. De rente staat al jaren laag, waardoor men op zoek is naar alternatieve manieren om rendement te behalen. Beleggen, zowel zelfstandig als onder beheer, lijkt dan een logische stap. Deze nieuwe groep, met veelal een vermogen onder de € 200.000, is kostenbewust en minder gebonden aan de traditionele namen.

Vermogensbeheerders proberen op deze trend in te spelen met nieuwe moderne labels, zoals Koen, Dexxi en Axento. Om het rendabel te maken, speelt efficiency een essentiële rol. LYNX speelt hierop in door middel van handige tools voor collectief beheer die voor beheerders veel tijdsbesparing opleveren.

Fondsbeheerders

LYNX heeft op dit moment het meeste terrein gewonnen binnen de Nederlandse fondsenmarkt. Bij veel prime brokers, zoals ABN AMRO, gaan de minimum vereisten voor fondsen omhoog. Voldoet een fondshuis niet langer aan de minimumvereisten, dan moeten zij op zoek naar een nieuwe broker.

LYNX maakt gebruik van het platform van het Amerikaanse Interactive Brokers (IB), wereldwijd gebruikt door vermogensbeheerders en hedgefonds. LYNX ziet zelfs instroom van Nederlandse fondsen die eerder nog actief waren bij Interactive Brokers. "Wij zijn de grootste broker onder IB, daarmee worden wij in staat gesteld om onze diensten onder hun tarieven aan te bieden", verklaart Sleutel.

1 miljard euro

LYNX heeft de ambitie dé broker voor de moderne beheerder te zijn. De eerste klanten zijn al gestart, waaronder een aantal Nederlandse hedgefonds en vermogensbeheerders zoals Blauwtulp Wealth Management en Sequoia Vermogensbeheer. De broker verwacht binnen twee jaar minimaal 1 miljard euro aan beheerd vermogen binnen te halen. BinckBank is momenteel nog marktleider met zo'n 7 miljard euro.

Meer informatie over LYNX Professional Services vindt u op www.lynxpro.nl